

Financiación

Luzaro crece hasta junio con el tirón de la inversión

Renueva con Spri el convenio del programa Ekintzaile de apoyo al emprendimiento y el intraemprendimiento

Jesús Galindo | San Sebastián
 La actividad financiera de Luzaro registró una alta intensidad en el primer semestre del año. La directora de la entidad de créditos participativos, Carmen Fuentes, ha asegurado a Empresa XXI que “la incertidumbre ha aumentado entre las empresas por la guerra en Ucrania y el alza de las materias primas y la energía”, pero “la demanda, hasta ahora, se ha mantenido alta, lo que nos ha permitido formalizar operaciones por 25,6 millones de euros hasta junio, un 60 por ciento más que en el primer semestre de 2021, que estuvo marcado por un primer trimestre muy débil”.

Más empresas

La expansión del negocio crediticio entre las empresas se reforzó en dos aspectos clave, en palabras de Carmen Fuentes: “El número de empresas financiadas en el semestre pasó de 58 en 2021 a 94 en 2022, lo que muestra la generalización del movimiento en las pymes y que no se ha crecido en base a grandes operaciones”; además, las nuevas formalizaciones se han destinado en un “87 por ciento a financiar inversiones”.

Este factor es “muy positivo”, porque indica que las empresas aguantan en un clima adverso, pero sobre todo porque “han aumentado las operaciones para la adquisición de máquinas”. Carmen Fuentes detalla que “las empresas nos

trasladan sus inquietudes; y, entre estas, no destacan la actividad, la captación y la cartera. La carga de trabajo es buena. El problema para los gestores está en los márgenes y en la incertidumbre que provoca la evolución de los precios”.

Desde Luzaro se subraya que “a todos, incluidos a nosotros, nos inquieta qué nos encontraremos a la vuelta del verano, pero lo cierto es



La financiación de inversión en máquinas de Luzaro ha registrado un claro avance en el primer semestre de 2022.

que no hemos constatamos frenazo en la demanda hasta julio”. Carmen Fuentes, de esta forma, confía en que cerrarán el año por encima del registro de 2021, más de 40 millones de euros, “sin descartar que alcancemos los 45 millones de euros previstos en el plan de negocio 2022”.

La línea de reestructuración de balances tampoco prevé que gane protagonismo en 2022: “No hemos

notado alzas de la mora y las empresas, de forma puntual, están más preocupadas por la flexibilización en los vencimientos que por las carencias. Sí prevemos que en julio y septiembre se dé más actividad en este campo por las ayudas de Cofides, que incluyen la condición de reestructurar todo el endeudamiento. En Luzaro, con nuestros socios Gobierno Vasco, Kutxabank, Laboral, Sabadell, Bankoa Abanca y Enisa, tanto en avales ‘covid’ como en Cofides, ajustaremos las operaciones de las empresas que lo soliciten para facilitar que la carga financiera no suponga el fin de proyectos rentables”.

Ayudas a proyectos nuevos

La actividad de financiación de Luzaro también recobrará en 2022 la línea Ekintzaile, en la que colabora con Gobierno Vasco y Spri. El programa apoya el lanzamiento de empresas innovadoras y de base científico-tecnológica, que proponen modelos de negocio de alto crecimiento en sectores estratégicos y prioritarios: energía, biotecnología y salud, fabricación avanzada, agrofood y tecnologías digitales. Esta herramienta agotó sus fondos en 2021, pero ya se ha alcanzado el acuerdo para renovarla.



Roberto Albadalejo (BBVA Spark).

Financiación

BBVA lanza ‘Spark’

Dirigida a respaldar el crecimiento de las empresas innovadoras

Empresa XXI | Bilbao

BBVA ha presentado su propuesta integral de servicios financieros para las compañías innovadoras en sus distintas fases de crecimiento. El proyecto, denominado ‘BBVA Spark’, permitirá a estas compañías cubrir todas sus necesidades financieras en un mismo lugar, y contar con productos de financiación sofisticados como el ‘venture debt’ o los ‘growth loans’.

BBVA Spark arranca su andadura en España y México con el objetivo de impulsar la innovación y el crecimiento con propuestas basadas en tecnología y con la estrategia de llegar rápidamente a nuevos mercados. “Queremos ser un banco universal para estas compañías con un objetivo claro: generar relaciones de largo plazo con estos clientes”, según Roberto Albadalejo, responsable de BBVA Spark (foto superior). Así, las empresas, dependiendo de la etapa en la que se encuentren, podrán acceder a toda la oferta de productos para empresas de BBVA y a la financiación específica que necesitan, “gracias a un modelo de riesgos adaptado a la realidad de estos clientes”.

Formaliza un 60% más de crédito en el semestre

El programa “nos permite financiar a empresas de nueva creación incubadas en los BIC y también planes de intraemprendimiento que lancen las empresas. Las operaciones se mueven en una horquilla de 40.000 a 180.000 euros con préstamos a siete años y dos de carencia. No requiere avales, ni tienes comisiones, y el Gobierno Vasco subvenciona los tipos de interés durante los dos primeros años.